

**JULIO
2, 3 y 4**

**INTELIGENCIA
COMERCIAL**

INTELIGENCIA EMOCIONAL DE LAS VENTAS

Confianza y conexión con tus clientes



Miguel LLausás

En todos nuestros cursos, programas y conferencias trabajamos con estructuras liberadoras, Una herramienta Diseñada para potenciar las inteligencias individuales y colectivas atreves de la participación y sensibilización para la detección de áreas de oportunidad y generación de cambios



www.miguellausas.com



Modalidad
en Línea



Metodología expositiva,
Práctica e interactiva
apoyado con Estructuras
Liberadoras



Miguel LLausás

Creando experiencias para sensibilizar el desarrollo personal y de los equipos. MBA especialidad en mercadotecnia, equipos de alto rendimiento y gestión de proyectos con 30 años de experiencia capacitando y desarrollando equipos a nivel nacional e internacional, experto en inteligencia emocional.

Certificación SEP/ Conocer y Registro
Capacitador externo STPS
CELM671108FM4-0005
Estructuras Liberadoras - Argentina



Curso práctico
comercial para
conectar con tus
clientes



Conoce nuestro trabajo día a día
en video e imágenes en
Instagram



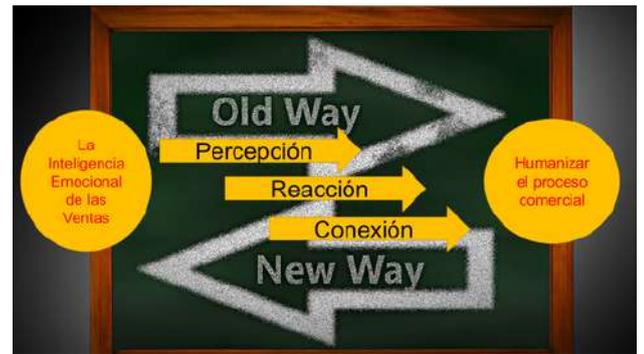


Inteligencia comercial es una práctica que une todos los conceptos que facilitará a los expertos a generar confianza con sus clientes para poder detectar oportunidades de crecimiento y optimizar recursos para el logro de objetivos, generando crecimiento en clientes actuales y captando clientes nuevos para toda la vida con un desarrollo permanente.

Objetivo:

Mantenerte cercano a tu cliente, percibir sus necesidades y conectar, para convertirlo realmente en una oportunidad.

Humanizar el proceso comercial utilizando la CREATIVIDAD y herramientas prácticas para conectar



INTELIGENCIA COMERCIAL ES LA INTELIGENCIA EMOCIONAL DE LAS VENTAS

CONTENIDO

Sesión UNO

- ✓ inteligencia comercial "Antecedentes y objetivos" - plan de CREATIVIDAD
- ✓ Yo y mi conexión comercial
- ✓ Comunicación Efectiva y Afectiva
Información que conecta.
- ✓ ¿Cómo y qué comunicamos para conectar y lograr nuestros objetivos?



Sesión DOS

- ✓ Solución de Objeciones y percibir necesidades de nuestros clientes.
- ✓ Inteligencias para persuadir - CONECTAR.
- ✓ Valores humanos en la inteligencia comercial.
- ✓ Presentaciones efectivas y dirigidas con I.C.
percepción, adaptación y reacción





Sesión TRES

- ✓ Prospección permanente y diseño de nuestro proceso comercial de acuerdo a nuestro entorno
 - ✓ Marca personal y su promoción en redes (un aparador 24/7 para oportunidades)
 - ✓ Técnicas de venta con inteligencia comercial
 - ✓ Evaluación Individual comercial
- actividad creativa: fortalezas, debilidades y áreas de oportunidad comercial (actividad con el uso de de la metáfora para obtener nuestra información y evaluación comercial)**



NEW

JULIO 2, 3 y 4

6:00 a 8:00 pm hora CDMX



Incluye:

Constancia de participación con valor curricular
Registro SEP CONOCER /STPS
Formato DC-3 STPS

precio normal \$899.00
precio CANADEVI \$ 699.00
+ Promoción Grupos 3X2
precios incluyen impuestos

Humanizando nuestro proceso comercial a través de la
CREATIVIDAD y la inteligencia emocional

Información y contacto:



karen.paredes@canadevi.com.mx



56-1574-7719