

7º Consejo Directivo
Comisión INNOVACIÓN

Titular de la comisión Lic. Carlos Garza Herrera



FORO TENDENCIAS

BY 4S + CANADEVI

EL FUTURO DE LAS VENTAS:
**HERRAMIENTAS DIGITALES
PARA MEJORAR TUS VENTAS**

POR: ADRIÁN HIDALGO
Chief Commercial Officer 4S

INVITADOS ESPECIALES:

KORITZA BENEDITT
Directora Servicios Digitales 4S

ANDRES ERREJÓN
CEO wiggot

GERARDO GÓMEZ
Dir. Comercial y Desarrolladores
Inmobiliarios hipoTK

07 NOVIEMBRE
12:00 - 2:00 P.M.

REGISTRO:
[HTTPS://BIT.LY/3QENR40](https://bit.ly/3QENR40)

*EXCLUSIVO SOCIOS CANADEVI NACIONAL

Se llevó a cabo el pasado 7 de noviembre el 1er Foro Tendencias Donde se habló de las Herramientas digitales para mejorar las ventas.

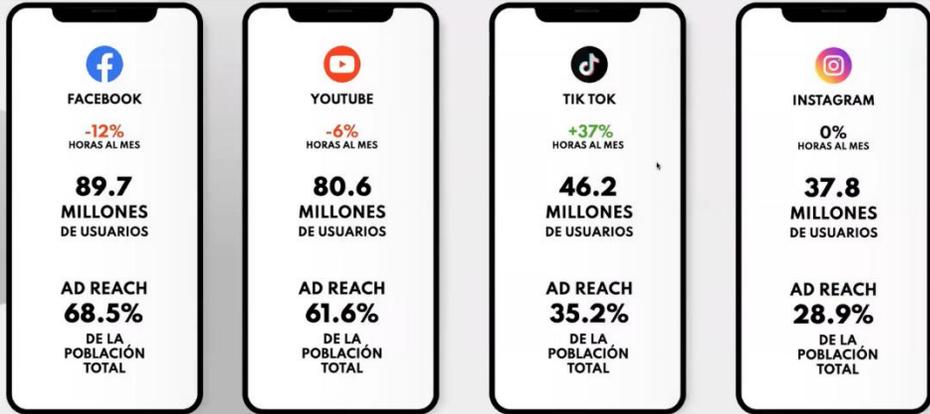
En este participaron:

- Koritza Beneditt. Directora de Servicios Digitales 4S
- Gerardo Gómez. Vicepresidente de HipoTK
- Andrés Errejón. CEO de WIGGOT

Con una audiencia de 418 usuarios conectados se levantó la encuesta para mejorar las próximas sesiones.

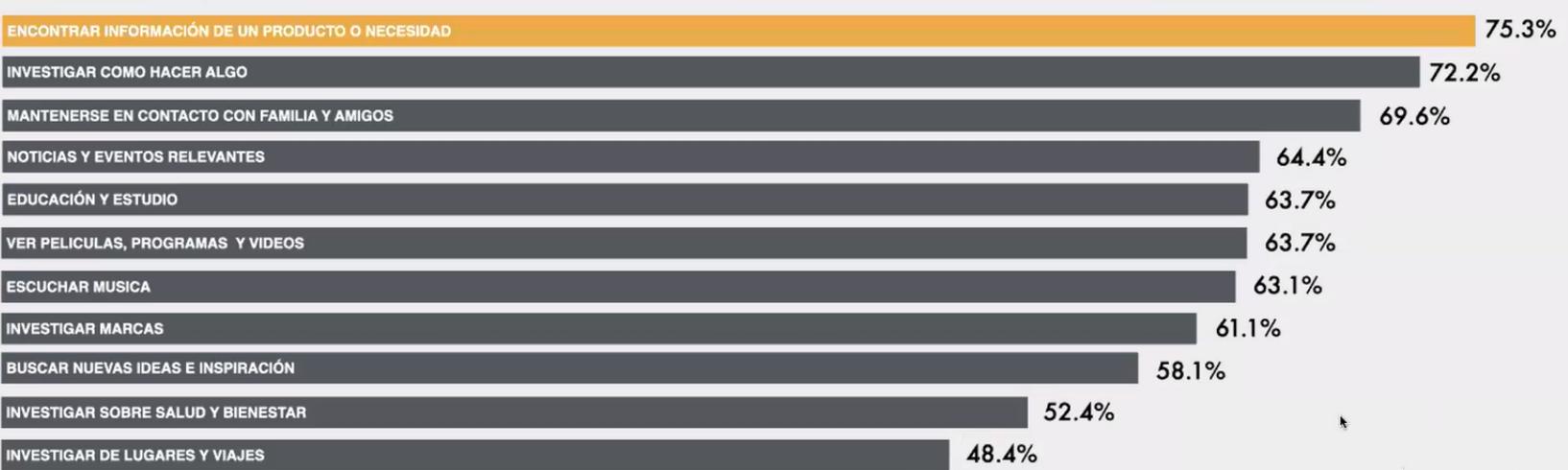
Principales temas en la sesión

Tráfico y Usuarios

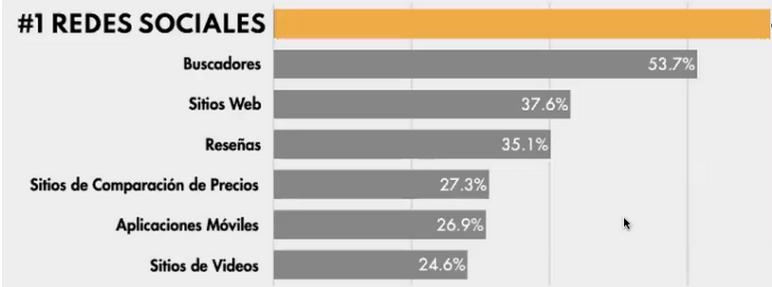


1 de cada 4 usuarios de internet descubre nueva marcas, productos y servicios mediante anuncios en redes sociales

Razones de uso del internet



Canales para investigación de marcas/productos



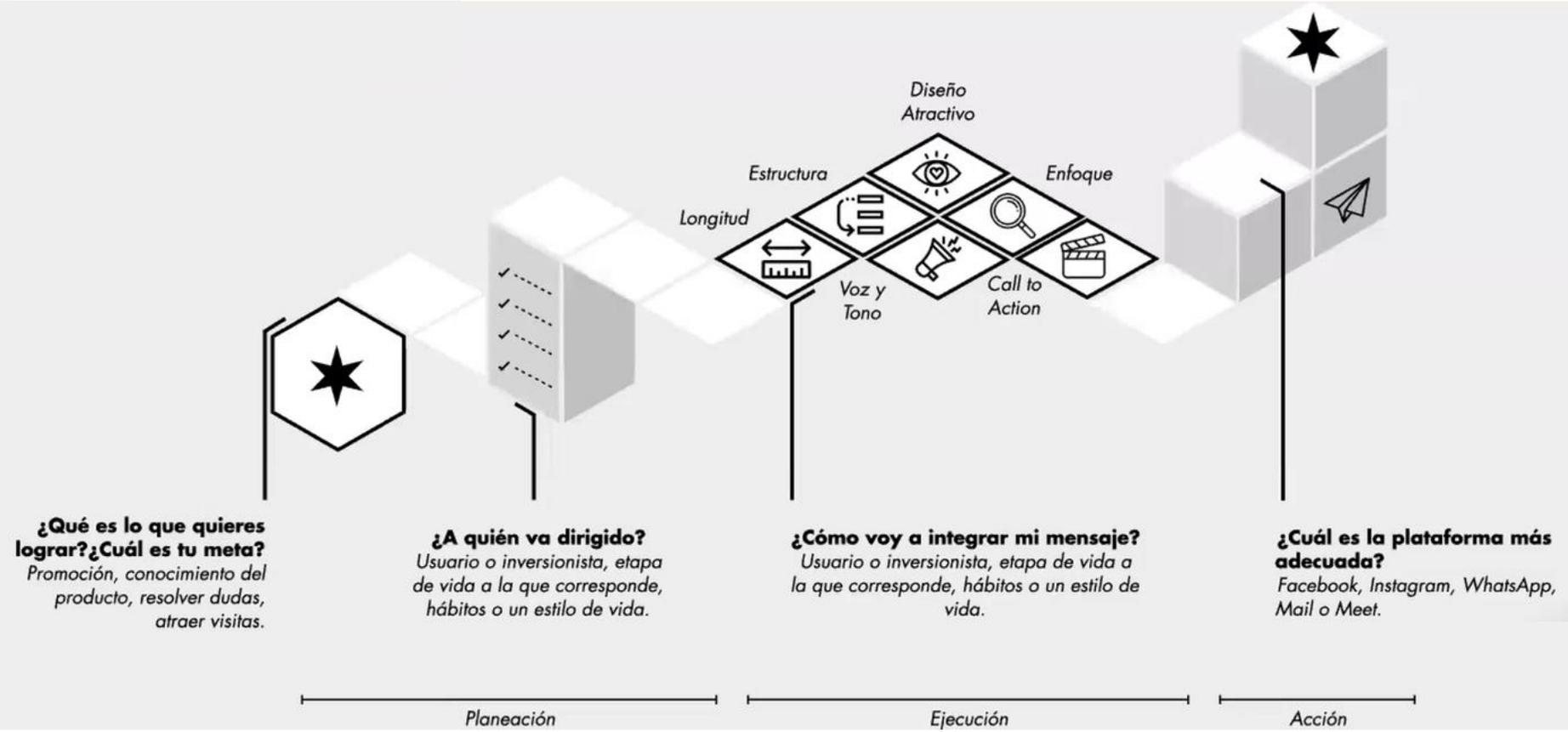
Estrategia Digital



ESTE CONTENIDO ME SIRVE, PARECE QUE ME CONOCEN: VALOR

SON BUENOS ESTOS WEYES, CREO QUE CONFIO EN ELLOS: QUIERO SABER MÁS

ME HAN AYUDADO TANTO QUE SIENTO UNA DEUDA: QUE VENDEN? VENTA



Tendencias

Virtual Showings



Brand Mascot



Videollamadas



Chatbox personal

Multiplataformas (adaptarse a todo tipo de clientes zoom, meet, teams, whatsapp)

Discurso de ventas preparado y adaptado a medios digitales

Materiales de venta virtuales adaptados para mostrar en pantalla o mandar whatsapp

Influencers en el Real Estate

Elige tu depa en línea

Empresas Proptech
Property technology
Inteligencia artificial

Empoderamos a los mejores Desarrolladores Inmobiliarios, para promover sus inmuebles y comercializarlos por medio de nuestro financiamiento online y en sitio.

B2B

Plataforma con diversos perfiles para nuestros desarrolladores aliados.

Desde el Marketplace, podrán ofertar inmuebles, administrar y dar seguimiento a todo el proceso.

Customizamos la experiencia y nos adaptamos a los tiempos de respuesta

Automatización

Te permite un proceso rápido, a través de un onboarding digital con validación facial, sin requerir de una firma autógrafa.

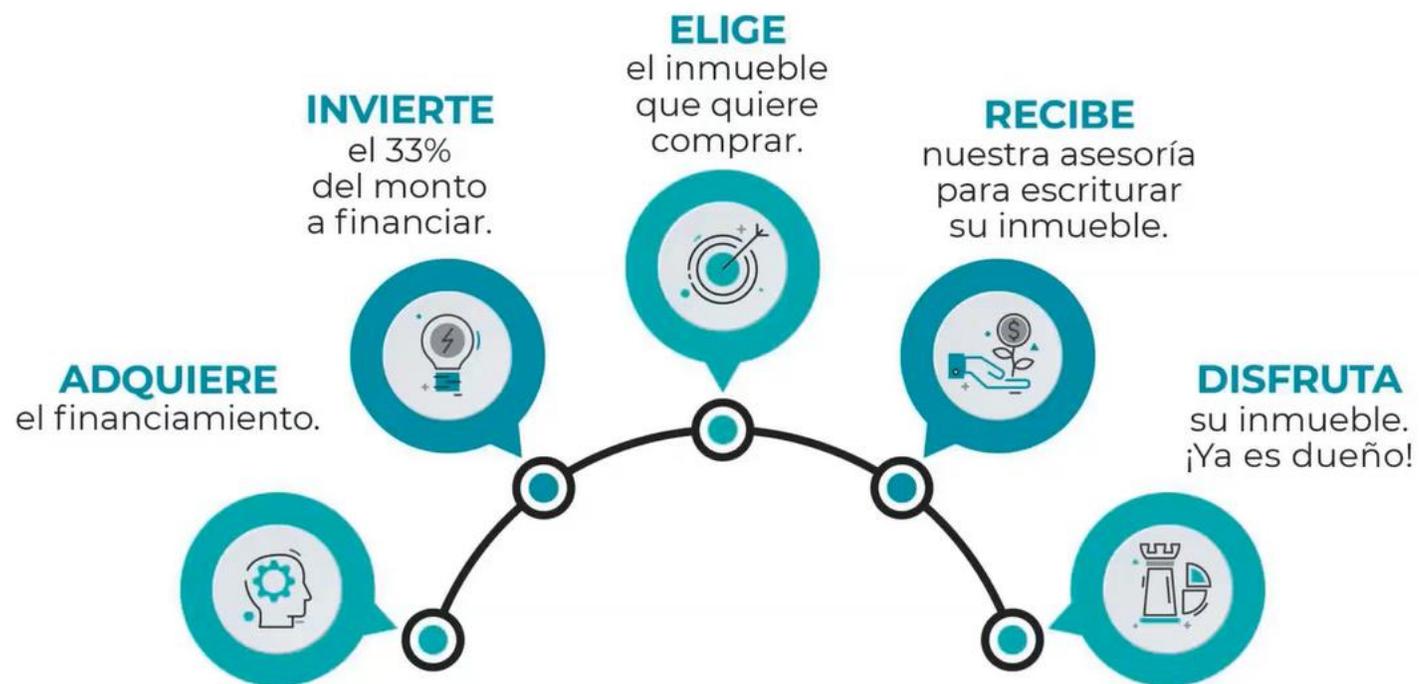
Capacidad para originar un financiamiento en 25 días.

B2C

Plataforma para el seguimiento a tus clientes.

Seguimiento oportuno durante todo el trámite.

Etapas del cliente **hipoTK** en su financiamiento



Wiggot es una plataforma cerrada o exclusiva para asesores inmobiliarios. Contamos con una **bolsa inmobiliaria** que **genera negocios** a todo tipo de **asesores y desarrolladores** por medio de nuestras herramientas.



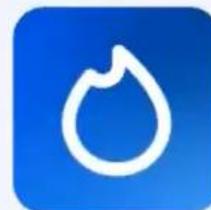
Bolsa
inmobiliaria
+25,000
asesores



+10,000
requerimientos
publicados



+40,000
fichas técnicas
compartidas



+26,000
oportunidades de
negocio generadas

¿Cómo funciona el crowdselling en Wiggot?

Wiggot es el vínculo entre comprador y vendedor.

El vendedor llega al comprador por medio del asesor inmobiliario o de forma directa:

Directa

- Sitio web de nuestros asesores
- Fichas técnicas personalizadas

Por medio de tu asesor

- Sitios web de otros asesores Wiggot
- Wiggot.com (comunidad de asesores)
- Portales de clasificados



Foro Tendencias

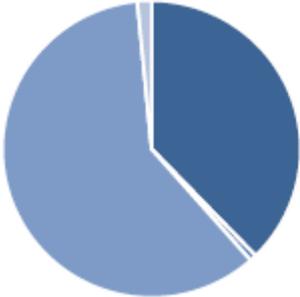
Resultados de la audiencia

¿Fue útil la información que hoy te presentamos?



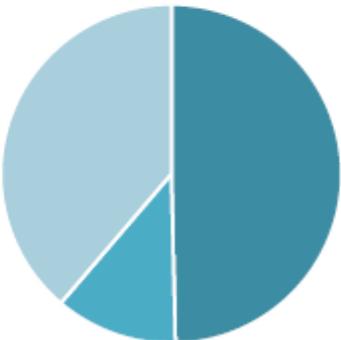
Resultados
SI.- 128
NO.- 1

¿Que calificación darías a la información hoy presentada



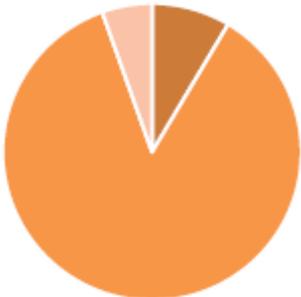
Muy buena.- 81
Buena.- 45
Regular.- 2
Mala.- 1

Calidad de los expositores



Conocen de servicios digitales .- 64
Me gustaría conocer a más expertos.- 15
Transmiten muy bien sus conocimientos.- 50

¿Horario y día les parece adecuado?



Fue el adecuado.- 111
Es muy largo.- 11
Me gustaría más tiempo.- 7

**Próximo Foro Virtual
28 NOVIEMBRE 2023**

INNOVACIÓN EN LA CONSTRUCCIÓN

